



Over
30
år med
fortreffelighet

Med over
1 000
personer

Et globalt
fotavtrykk i
mer enn
50
land

Utallige
Fornøyde
kunder

Med mer enn
12 milliarder
euro
i globale kostnader
under evaluering

Kostnadsoptimalisering & Innkjøpsprosesser

Hvem er ERA



- Internasjonal
- Lokal i over 50 land
- Fler enn 1000 partnere og konsulenter
- Norge 20 – Skandinavia 60



Hvem er ERA



Over 5000 aktive klienter



Hvem er ERA



Mer enn 40.000 vellykkede
prosjekter



Hvem er ERA

Besparelser over 80 %



Hvem er ERA

100% leverandør uavhengig



Hvem er ERA

Suksessbasert honorarmodell





OUTSOURCING AV INNKJØP

Innspill fra en norsk bedriftsleder:

Innkjøp er en kjernevirksomhet for mange bedrifter. Outsourcing av innkjøp er helt nedsnødd.

Hør hva en dansk bedriftsleder mener

Over
30
år med
fortreffelighet

Med over
1 000
personer

Et globalt
fotavtrykk i
mer enn
50
land

Utallige
Fornøyde
kunder

Med mer enn
12 milliarder
euro
i globale kostnader
under evaluering



Hva er outsourcing?

- Det handler ikke bare om å optimalisere kostnader.
- Det er et samarbeid for å nå bedriftenes mål og finne løsningene for bedre resultater.



value through insight™



Hva er outsourcing?

- **En helhetlig tilnærming**
- Løsningene må være skreddersydde til virksomheten



value through insight™

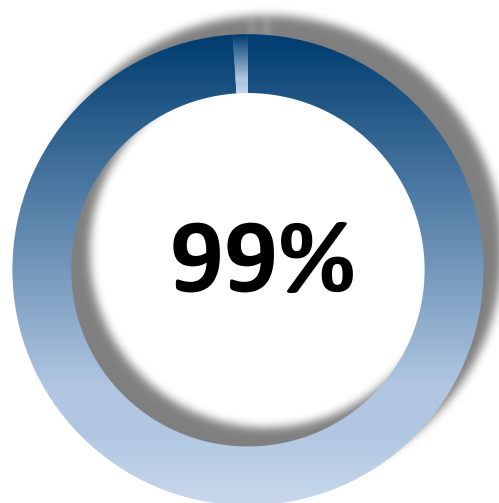


Hva er outsourcing?

- Outsourcing **tilfører flere ressurser** for å forbedre økonomi og innovasjon.

TID OG KOMPETANSE

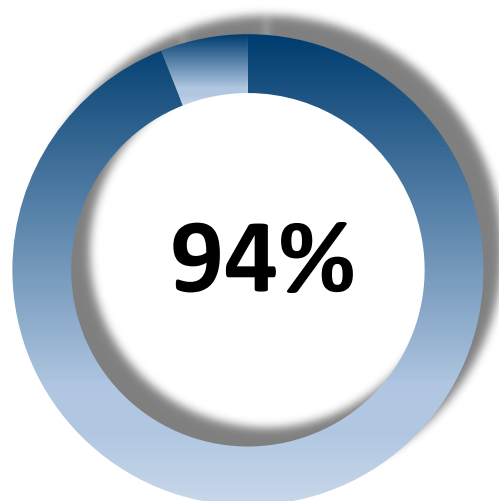
Hva sier innkjøpere selv?



Mener at innkjøp har for lite ressurser i egen organisasjon



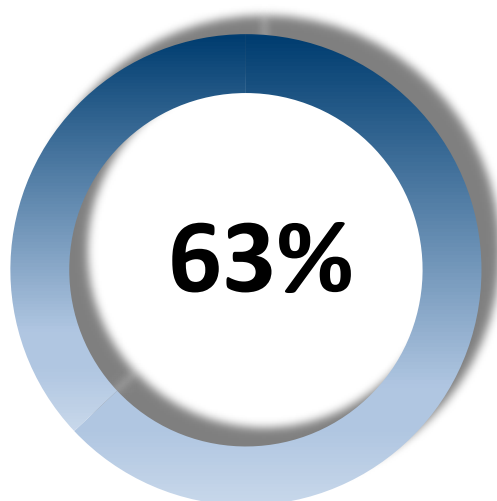
Hva sier innkjøpere selv?



Mener at større investeringer i innkjøp vil forbedre resultatene



Hva sier innkjøpere selv?



Mener at det ville være en fordel å bruke ekstern hjelp med innkjøp



Kostnadskategorier



1. KONTOR & MARKEDSFØRING

- ✓ Kaffe
- ✓ Kontorrekvisita
- ✓ Kopiering, print
- ✓ Arkivering, scanning
- ✓ Trykksaker
- ✓ Digital markedsføring



2. HR

- ✓ Innleid arbeidskraft
- ✓ Bedriftshelsetjeneste
- ✓ Lønn og HR Admin
- ✓ Reiser
- ✓ Arbeidsklær og verneutrustning



3. EIENDOM

- ✓ Vedlikehold og reparasjon
- ✓ Overvåkning og alarm
- ✓ Avfallshåndtering
- ✓ Energi
- ✓ Renhold



4. ICT

- ✓ It. HW, SW, tjenester
- ✓ Lisenser
- ✓ Telefoni og kommunikasjon
- ✓ Cyber Security



7. LOGISTIKK

- ✓ 3PL
- ✓ Lagerstyring
- ✓ Kjøretøy, Leasing, dekk, drivstoff
- ✓ Frakter



6. PRODUKSJON

- ✓ Kemikalier
- ✓ Industrigasser
- ✓ Industri-tillbehør/ forbruksmaterieell
- ✓ Emballasje
- ✓ Medisinsk utstyr og forbruksvarer
- ✓ Sertifiseringskostnader



5. BANK & FINANS

- ✓ Bankkostnader
- ✓ Valutakurser
- ✓ Forsikring
- ✓ Kortavgifter

Utarbeide funksjonelle kategoristrategier

- Vurdering rundt leverandører, kategorier, verdikjeder, og operasjonelle forhold



value through insight™



Utarbeide funksjonelle kategoristrategier

- Verktøy, maler og praktisk veiledning du trenger for å etablere strategier



value through insight™



Utarbeide funksjonelle kategoristrategier

- Hjelper med å skape og støtte teamet i å utvikle strategiene



value through insight™



Utarbeide funksjonelle kategoristrategier

- Ekspert coaching om hvordan du utvikler og presentere strategier for best mulig innkjøp i virksomheten



De fire milepælene i ERAGroup-prosessen

Situasjonsanalyse



Vi fanger et øyeblikksbilde av dine utgifter i en valgt kategori, analyserer og rapporterer hovedtrekkene.



De fire milepælene i ERAGroup-prosessen

Finne
løsninger



Basert på mer enn 30 års erfaring i leverandørmarkeder, vil vi presentere en rapport for deg som spesifiserer alternative muligheter for å oppnå mulige besparelser.

De fire milepælene i ERAGroup-prosessen

Valg og
implementering

Når du har valgt din
løsning, legger vi til rette
for og hjelper til med
implementering.

De fire milepælene i ERAGroup-prosessen



Kontroll og
oppfølging

I hele engasjementsperioden vil vi gjennomføre en revisjon av besparelsene som oppnås og gi deg ytelsesrapporter. Det er fra disse besparelsene vi beregner vårt honorar.



ERA
Global Insights

4.185

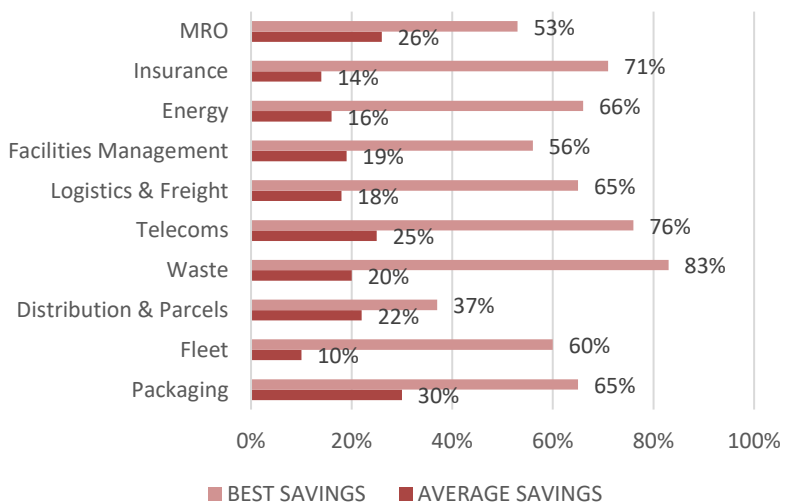
Kunder

€12.7B

Forbruk under analyse

14.913

Prosjekt



Data Correct 2018 – July 2023

Value Through Insight™

De største kostnadskategoriene etter verdi



Frakt / logistikk

€1.49b



Emballasje

€891m



IT

€669m



MRO

€548m



Flåtestyring

€531m

Største kostnadskategorier etter antall prosjekt



Frakt / logistikk

1192



Telecom

1138



Energi

1070



Forsikring

992



Emballasje

926



Avfall

734



«Samarbeidet med ERA fungerte meget bra. De har arbeidet strukturert og systematisk. Vi har ikke bare spart penger. Skulle vi ha gjort denne prosessen selv, hadde vi måttet ha lagt inn betydelig merarbeid og prosessen ville ha tatt adskillig lengre tid.»

SOPHIA HEMSTAD, CFO, STADIUM

«Vi trodde vi hadde veldig gode priser og at det var vanskelig å forbedre disse. Men til og med innen rengjøring, der vi allerede hadde en god avtale, lykkes vi med hjelp av ERA å forhandle midt i avtaleperiode. Derav sparte vi ytterligere noen millioner kroner.»

JOHANNA ÖNNERTH, PROSJEKTKOORDINATOR, STADIUM

Kunde case



stadium®



Analyse kostnader og besparelser- Eksempel

12
Aktuelle kategorier

32 139 738
Aktuelle kostnader

18,73%
Besparelse

6 021 267
Årlig besparelse

Kostnadskategori

Kostnadskategori	Kostnader	ERA besparelse per kategori	Potential Savings
Frakt /logistikk	6 335 677	18 %	1 140 422
Facility management	2 877 333	24 %	690 560
Kjemikalier	3 556 770	12 %	426 812
Emballasje	4 655 433	27 %	1 256 967
MRO	2 334 545	23 %	536 945
Ingredienser	7 334 546	13 %	953 491
Avfall	2 334 545	20 %	466 909
Telecom & Datacom	656 987	35 %	229 945
Finans / bankkostnader / Forex	1 200 345	19 %	228 066
Leasing	306 550	15 %	45 982
Forsikring	287 573	13 %	37 384
Energi	259 435	3 %	7 783
	32 139 738	18,73 %	6 021 267



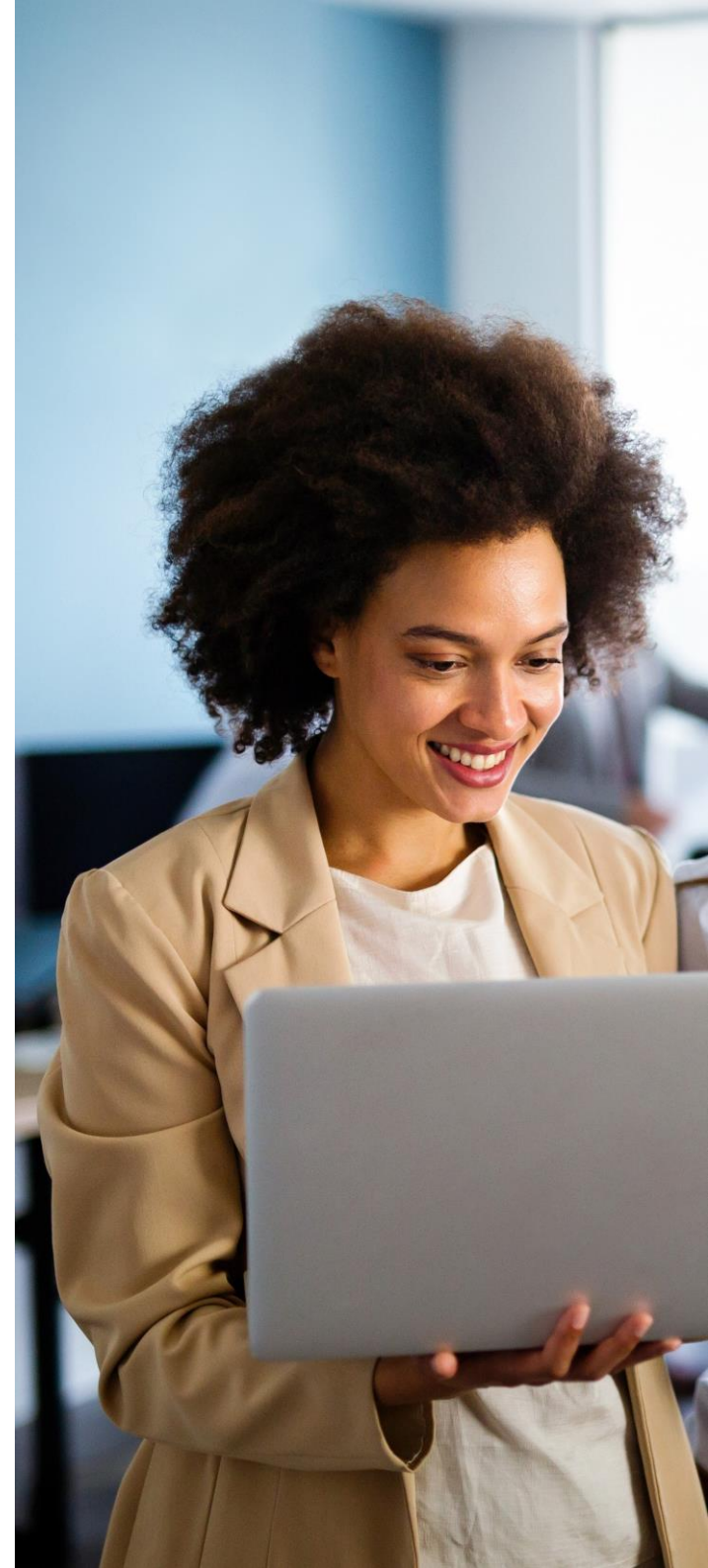
NOK

Misforståelser

Det er sannsynlig at jeg betaler tilsvarende leverandørpriser som alle andre.

Innkjøpsteamet vårt kjenner virksomheten og våre behov bedre enn noen andre. Et tredjepartsselskap kan ikke hjelpe oss med VÅRE innkjøp.

Nasjonale innkjøpsavtaler er alltid bedre enn lokale eller regionale avtaler med samme leverandør





Ofte stilte spørsmål

Hva kan ERA Group egentlig gjøre for meg?

Må jeg bytte til en ny leverandør?

NEI

Er tjenestene til ERA dyre?

NEI

Vi optimaliserer ikke bare kostnader -
men det er det som er lettest å måle

Se denne videoen:





Vi er et **globalt team** av **tenkere og utøvere**.

Det betyr at vi **finner** det **skjulte muligheter**.

Det betyr at vi **forstår virksomheten** på måter **andre ikke kan**.

Det betyr at vi har **handlingskompetanse som andre ikke har**.



Vil du vite mer?

Jørn Erik Swift

Partner

Tlf - 90 09 30 88

Epost - jeswift@eragroup.com

value through **insight**TM